

Thermodynamische warmtepomp met thermodynamische panelen van Climer Benelux 'Sssttt ...ik hoor helemaal niets!'

Warmtepompen: in vele soorten en maten op de markt en het aanbod breidt zich uit. Lucht-lucht, lucht-water, grondgebonden ... afijn waar het uiteindelijk omdraait zijn zaken als levensduur, rendement, investering en last but not least: doet ie wat ie moet doen? Word ik er blij van? Voldoende comfort? Een acceptabel energieverbruik en een 'duurzame' bijdrage leverend aan de energietransitie die in volle gang is en waarbij we uiteindelijk van het gas af moeten? Belangrijk punt is en blijft duidelijk en goed informeren waardoor de installateur het juiste advies kan geven en de opdrachtgever de juiste keuze kan maken. Om te voorkomen dat je door de bomen het bos niet meer ziet.



Wilco Mak, Piet Bos en Xander Houtenbos

“ In dit land hebben we veel rijtjeswoningen en juist daarvoor biedt deze thermodynamische warmtepomp met zijn thermodynamische panelen een mooie en vooral betaalbare 'stille' oplossing.”

Piet Bos, mede-eigenaar van Climer Benelux kan zich er nog wel eens druk over maken. En dan gaat het niet alleen over verkopen van warmtepompen of zonnepanelen, maar meer over de onwetendheid en vooroordelen, bijvoorbeeld als het gaat over thermodynamische panelen. Meest gehoorde vooroordeel is dat de techniek, veel toegepast in het warme Zuid-Europa, in Nederland niet goed werkt, omdat het hier kouder is. “Niets is minder waar: een thermodynamische warmtepomp werkt tot -17 °C. Dit in tegenstelling tot veel hybride systemen die bij 5 °C uitschakelen en de gasketel weer zijn werk doet. Dat moet je niet willen verkopen.”

Niet één oplossing

“Kijk als wij een beetje in de buurt willen komen van de gestelde doelen, dan is er natuurlijk niet één oplossing. Verder zal de praktijk moeten uitwijzen wat nu echt werkt en voldoende, in meerdere opzichten, oplevert. Bedenk wel dat we in dit land veel rijtjeswoningen hebben en juist daarvoor biedt deze thermodynamische warmtepomp met zijn thermodynamische panelen een mooie en vooral betaalbare 'stille' oplossing. Inclusief een lange levensduur.”

Thermodynamisch paneel: wat is het en hoe werkt het?

Een thermodynamisch paneel is het buitendeel (verdampert) van een thermodynamische warmtepomp. Door de kanalen in het paneel stroomt een koudemiddel dat in het paneel verdampt. Het paneel onttrekt door dit koudemiddel energie uit de buitenlucht. De energie gaat naar de binnenunit waar deze met een

“Het gaat erom dat een installateur open staat voor andere dan misschien de meest voor de hand liggende oplossingen.”

compressor wordt omgezet in warmte voor het buffer-boilervat. We noemen een paar voordelen: de panelen zijn overal te plaatsen, geen buitenunit nodig, produceert water tot 60 °C, werkt ook bij lage buitentemperaturen (-17 °C), SCOP van 3,8, is onderhoudsarm, Smart-Grid ready en dus als thuisbatterij te gebruiken en modulair uit te breiden naar all-electric. Xander Houtenbos, manager Techniek en Productontwikkeling bij Combine Energy, noemt nog een belangrijk punt. “Als we het over warmtepompen en buitenunits hebben, gaat het toch nog steeds heel vaak over geluid. Jij zit in je tuin met een bakje koffie en een paar meter verderop gromt en broemt het. Met deze thermodynamische warmtepomp en de thermodynamische panelen is dat helemaal geen issue meer. Buiten volledig geluidloos. Hoe fijn is dat?” Climer Benelux heeft meerdere oplossingen met thermodynamische warmtepompen, allemaal volledig geassembleerd in Europa, met een coating die het gemakkelijk drie decennia uithoudt en direct uit voorraad leverbaar.

Onderscheiden

Sinds een aantal jaren zien we dat er langzaam meer belangstelling ontstaat voor de thermodynamische warmtepomp en de thermodynamische panelen. En daarbij bewijst de praktijk dat dit een buitengewoon slimme en efficiënte manier is om je woning te verwarmen. Piet Bos: “Het gaat erom dat een installateur open staat voor andere



dan misschien de meest voor de hand liggende oplossingen. Ik snap, zeker in deze tijd, ook wel dat je als installateur daar niet altijd op zit te wachten. Toch denk ik dat je uiteindelijk zal onderscheiden door ook met deze techniek mee te gaan. Als Climer Benelux bieden wij de installateur een proefplaatsing aan. Om zo in de praktijk te kunnen ervaren wat de voordelen zijn. En dan geef ik je op een briefje: één keer geïnstalleerd? Dan volgen er meer, want de opdrachtgever is gegarandeerd tevreden, heeft gekregen wat hij wilde en praat daar over. Zeker in een tijd als deze. Nogmaals, er is niet één oplossing en daar komt uiteraard nog bij dat gedrag van mensen lastig te beïnvloeden is, maar wel duidelijk invloed heeft. Ook dat zal altijd een belangrijk punt van aandacht moeten zijn bij het bepalen van de keuze.” ■